

HERVE Battice

Batidal ouvre un magasin pro pour tous

Pour ses 40 ans, l'entreprise spécialisée pour la construction s'offre un redéploiement industriel à hauteur de 1,8 million €.

• Renaud GODEFROID

« L'investissement avait pour but de rebondir de manière industrielle. On a arrêté la fabrication de prédalles en béton. On a transformé l'usine en un magasin, pour un public professionnel comme particulier. Nous proposons des outils électroportatifs, de l'équipement de protection individuel, de la visserie, de la chimie du bâtiment, du carrelage », explique Cédric Grut-



Le groupe Batifeder, que Batidal a créé, regroupe plusieurs corps de métier, ici, un soudeur de l'entreprise Gab'style réalise un gabion

man, l'administrateur délégué de Batidal, une entreprise au cœur du zoning industriel de Battice. L'entreprise en pleine croissance se redessine. Créée en 1977 et spécialiste de la fabrication de prédalle, la société s'est diversifiée ensuite

dans le commerce des matériaux de construction. Suite à une décroissance du marché de la prédalle, Batidal rebondit et transforme ce qui était une petite usine munie d'un négoce en magasin. Cet investissement est également l'occasion de remettre à jour plusieurs éléments du site. « Le magasin a coûté 1,2 mil-

lion d'euros. Nous en avons profité pour rebétonner la cour, remplacer toute la réseautique et l'informatique, renouveler nos programmes, installer des caméras de surveillance, revoir et recomposer la logistique du site et acquérir un stock pour le magasin. »

Batidal travaille en symbiose avec plusieurs entreprises à

proximité immédiate, spécialistes de différents secteurs de la construction. C'est ainsi qu'ils ont créé le groupe Batifeder. Ce groupe unit Soferli (armatures et ferrailage pour béton armé), Gab Style (gabions sur mesure), Bemelmans (charpentes métalliques et ferronnerie industrielle) et Hutschemakers (construction spécialisée dans les travaux industriels) sous la même bannière. « Notre particularité, c'est d'être complètement ancré dans notre région, dans le sens où nous n'engageons que des travailleurs d'ici, et que nous travaillons pour des clients de la région. Nous ne voulons pas délocaliser » précise Cédric Grutman. Une seule exception hors de la zone de Battice, la société Pomeco (carrelages, pierres naturelles et aménagements de parcs et jardins) à Eupen, rachetée en 2011 par Batidal, qui lui sert aussi d'ancrage dans la communauté germanophone. Le but de ce regroupement est de parvenir à fournir aux clients tout le nécessaire du gros œuvre pour la construction d'un bâtiment, en plus d'autres spécificités. ■